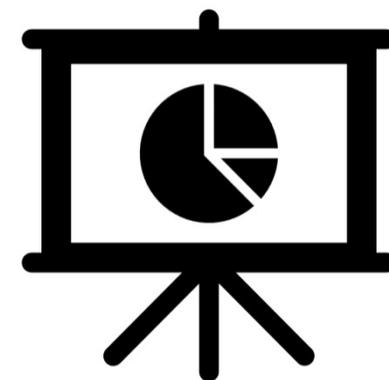


Consultoria e Auditoria – Uma oportunidade de negócios.



O que é Consultoria?

O trabalho de Consultoria é um trabalho prestado por um profissional, ou equipe, com qualificação técnica em uma determinada área de uma organização, ou na organização como um todo.

Seu principal objetivo é a identificação de fragilidades, a apresentação das consequências da manutenção destas fragilidades e sugestões de melhorias.

Consultoria e Contabilidade Consultiva?

O trabalho da Contabilidade Consultiva é o movimento do mercado que reascende a essência da Contabilidade através da prestação de serviços de assessoria contábil personalizado, próximo de seus clientes e com foco em apresentação e análise de resultados financeiros e gerenciais, não cumprindo somente com a entrega de conformidades.

Principais diferenças:

ELEMENTO	CONSULTORIA	CONTABILIDADE CONSULTIVA
Agente	Consultor(a).	Contador(a).
Objetivo	Avaliação de uma área específica de uma empresa e sugestão de melhoria nos processos destas.	Entrega de conformidades e elaboração das demonstrações contábeis com o objetivo de dar suporte às decisões e análises do negócio de seu cliente.
Trabalho Final	Relatório de Consultoria.	Relatórios e reuniões de discussão estratégica e consultiva com o seu cliente.
Continuidade	Periódico.	Recorrente.

O que é Auditoria?

Auditoria é um exame sistemático das atividades desenvolvidas em determinada área e, que tem o objetivo de averiguar se estas estão de acordo com as disposições planejadas e/ou estabelecidas previamente.

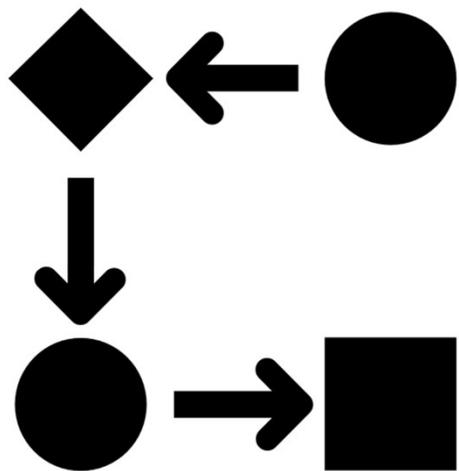


Tipos de Auditoria?

As auditorias estão divididas em três grandes grupos: *auditorias das demonstrações financeiras*, *auditorias de conformidade* e *auditorias operacionais*.



@catarinaamaraloficial



Fases do trabalho de Consultoria e Auditoria

O trabalho de Consultoria e Auditoria são compostos pelas seguintes fases:

1. **Prospecção ou apresentação comercial;**
2. **Alinhamento sobre o escopo do trabalho;**
3. **Fechamento do contrato;**
4. **Planejamento;**
5. **Execução;**
6. **Discussão sobre os aspectos observados;**
7. **Emissão do relatório.**

Prospecção ou apresentação comercial:

O fechamento de propostas desses serviços pode ser alcançado por intermédio de três caminhos comerciais:

- Prospecção ativa;
- Indicações por rede de relacionamentos;
- Obrigatoriedade.



O que recomenda-se?

Busque firmar **parcerias**, criar **uma rede de relacionamentos**, está em **associações de empresários**, **firmar a sua marca**, mesmo que entre amigos e familiares, e gradativamente as oportunidades irão aparecer.



Alinhamento sobre o escopo do trabalho e Diagnóstico Empresarial:

Alinhamento de expectativa é o momento em que você alinha com o cliente o que ele deseja que seja feito, ou analisado, dentro da organização, e define o alcance dos seus trabalhos e limitações.



Alinhamento sobre o escopo do trabalho e Diagnóstico Empresarial:

Por sua vez, o **Diagnóstico Empresarial** é o momento em que Consultor/Auditor e Empresário conhecem mais a fundo a real situação da organização: administração, nível de controles, sistemas, disponibilidade de atendimento a Consultoria/Auditoria etc.



Fechamento do Contrato:

Após alinhadas as expectativas sobre o trabalho a ser executado é chegado o momento de fechar o contrato com o seu cliente.

O seu Contrato precisa ser descritivo o suficiente para te encobrir de potenciais riscos presentes e futuros.

Os principais aspectos são: objeto, responsabilidades das partes, responsabilidade da contratada após o fim do trabalho, especificidades que ensejam em rescisão etc.





ATENÇÃO:

Não inicie um trabalho sem o consentimento, de ambas as partes, consultor/auditor e cliente, sobre a lisura e entendimento do contrato.

Busque o suporte de um advogado para a constituição deste instrumento.



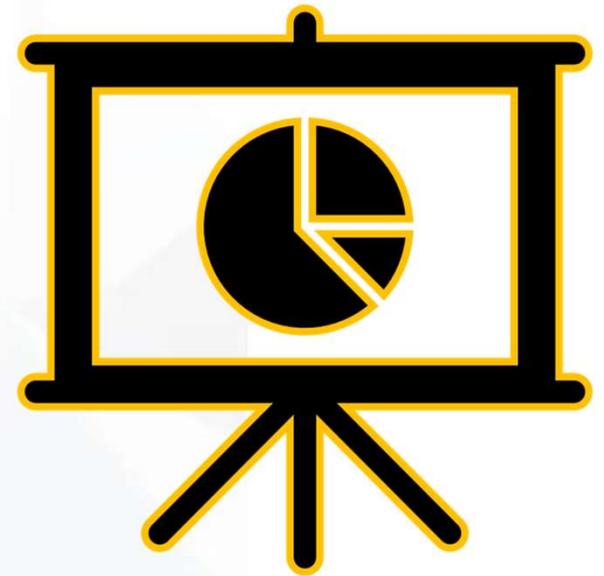
Planejamento:

O planejamento de um trabalho reúne todas as diretrizes e informações relevantes a serem observadas durante a prestação do serviço.

Quando bem executado e preenchido é um balizador para a execução do trabalho, otimiza tempo e mitiga os riscos do escopo alinhado e expectativas definidas não serem cumpridas.

Execução:

A execução do serviço de Consultoria/Auditoria consiste na aplicação de procedimentos para o alcance da finalidade alinhada, inicialmente.



Discussão com os clientes sobre os aspectos observados:

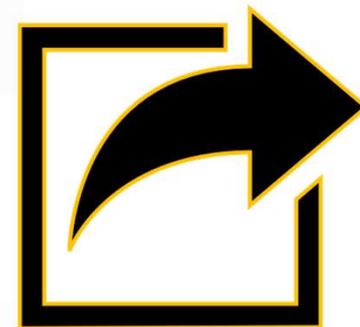
Durante a execução do seu serviço diversas fragilidades e situações que merecem atenção do seu cliente serão identificadas, podendo estas estar dentro ou fora do seu escopo. Independentemente de compor o objeto do trabalho é importante que todas as deficiências verificadas na organização sejam evidenciadas aos contratos do seu serviço.



Emissão do relatório de Consultoria/Auditoria:

É chegado o momento de apresentar para o seu cliente, de maneira documentada, tudo que foi efetuado, observado no seu trabalho, não esquecendo das sugestões de melhorias, pois este é o principal papel de um Consultor (aprimorar processos e mitigar riscos).

O Relatório do Auditor Independente possui normas específicas para a sua constituição.





Principais dúvidas sobre o Trabalho de Consultoria e Auditoria

1

Como ingressar na Carreira de Consultoria e Auditoria?

@catarinaamaraloficial

2

**Posso ser Consultor/Auditor
sem experiência?**

@catarinaamaraloficial

3

**O trabalho de
Consultoria/Auditoria
necessariamente deve ser
executado por uma equipe?**